

Сергей Левтеев е президент на IBA Group, глобален достъпим на ИТ услуги. Базирани в Прага, които през 2007 г. придобиха 50% от българската частна компания Стоун Компютърс АД. Той бе в България през юни 2008 г., за откриването на първия регионален офис на Стоун Компютърс – във Варна. Г-н Левтеев отговори на няколко въпроса, специално за "Computerworld".

**Г-н Левтеев, какви бяха мотивите на IBA Group преди повече от две години, когато закупихте 50% от Стоун Компютърс? Защо точно Stone?**

IBA Group разполага със стратегия за продължително развитие и е предпоставя към M&A (сливане или придобиване на предприятия). Някой може да твърди, че придобиването на 50-процента от дяловете в Стоун Компютърс през 2007 г. противоречи на стратегията на IBA Group. Но това не е така. Решението ни бе добре обмислено и подкрепено с необходимия анализ и обосновка.

Въпреки че IBA Group и Стоун Компютърс са две различни по големина компании, те имат много допирни точки. И двете са специализирани в развитието на ИТ услугите и имат зад гърба си продължително и успешно сътрудничество с IBM на базата на технологични и бизнес отношения.

Опитът и на двете компании е свързан с банковия сектор, производството, телекомуникациите и публичния сектор.

Стоун Компютърс има отлична репутация на българския пазар и силни позиции в банковия сектор. IBA възнамерява чрез Стоун Компютърс да предложи на българския пазар подобрени услуги и решения и в други сфери. Ние установихме прекарани партньорски отношения и вярвам, че съвместните ни усилия ще доведат до отлични резултати.

**Каква е сферата на дейност на IBA, какви са вашите клиенти? Защо избрахте България като поле за развитие на вашия бизнес?**

В IBA Group работят над 2 100 служители. Това е една всеобхватна компания, която функционира като ISV (Независим търговец на софтуер), VAR (ресервър) и OEM (Производител на оригинално оборудване).

IBA Group предлага широка гама от софтуерни услуги,



включително развитие, миграция, поддръжка, 24/7 сервизна услуга и консултации със специализация върху мейнфрейм системи, бизнес приложения на Java 2 EE, .Net, SOA и други съвременни бизнес приложения, web решения, SAP решения; други ERP системи и технологии, базирани на Lotus.

Компанията има сериозни позиции, защото предлага софтуерни услуги от мейнфрейм до персонални компютри и мобилни телефони.

В допълнение към това, IBA Group произвежда дузини патентовани продукти.

IBA се гордее, че сред клиентите си има толкова попу-

лярни и уважавани компании като IBM, T-Systems, Goodyear, McKinsey и Coca-Cola.

IBA разполага с центрове за развитие в Беларус и Чехия, а също и търговски офиси в България, Русия, САЩ, Германия и Кипър. През 2005 г., след като Чехия стана част от Европейския съюз, дори преместихме своята централа в Прага.

През 2007 г. България също се присъедини към ЕС, а пазарът става все по-обещаващ благодарение на уникалното географско положение и динамично развиващата се икономика.

**Какво очаквате от България? Каква е вашата стратегия за България и региона на Източна Европа?**

IBA Group се стреми да бъде близко до клиентите си в България и другите страни в Източна Европа. Благодарение на присъствието си в България, IBA Group има възможност да развива по-добри връзки и да предлага услуги на територията на цяла Южна Европа. Ние действваме по идентичен модел и в Чехия, която използваме като база за развитие на ИТ услуги в Германия и Австрия.

**Т.е. стъпването в България е стратегически ход от корпоративната визия за развитие на IBA?**

IBA Group защитава идеята за растеж, който идва от развитието на собствени дейности. Сделката със Стоун Компютърс беше изключение. Ако с помощта на Стоун Компютърс постигнем плановите си за региона ще погледнем и към други страни и региони. Ще продължаваме да развиваме и своите клонове и да установяваме партньорства.

**Ще разкриете ли някои от по-големите проекти, които планирате да реализирате в България? В близко бъдеще съвместно със Стоун?**

Ще се въздържа да разкрия в подробности проектите ни по простата причина, че те се намират все още в начална фаза. Но бъдете сигурни, че ще използваме опита на IBA Group и репутацията на Стоун Компютърс в България за успешно реализиране на съвместните ни проекти. Времето ще покаже дали това е правилната формула.